

EUCLIDE Care RECRUTE

Responsable Commercial International H/F

EUCLIDE INDUSTRIE, UN GROUPE FAMILIAL QUI ACCOMPAGNE LES DONNEURS D'ORDRES INDUSTRIELS DANS LA CONCEPTION ET LA FABRICATION DE PIÈCES PROTOTYPES, DE PETITES SERIES, ET D'ENSEMBLES MECANIQUES.

Vos missions

Développer l'activité d'industrialisation d'instruments et implants chirurgicaux de EUCLIDE Care dans un périmètre international et national.

Sous la responsabilité du Directeur Commercial du groupe, vous êtes garant du développement de l'activité du secteur médical, et selon vos compétences et expérience, vous serez amené à intervenir sur d'autres segments de marché prioritaires pour le groupe.

Vous apportez la vision « clients » et marché auprès des instances de direction de l'entreprise, afin de contribuer à la stratégie de développement.

Principales missions

- Prospecter les clients du secteur médical (80%) et des autres segments d'activités affectés (20%).
- Recueillir les appels d'offres pertinents par rapport à la stratégie et aux moyens industriels du groupe
- Piloter l'offre technique en collaboration avec les Directeurs de sites et les chargés d'affaires
- Négocier les prix et les délais avec les clients afin d'assurer la rentabilité des affaires
- Maintenir et développer le portefeuille clients affectés
- Participer aux salons professionnels décidés par le groupe
- Faire les comptes rendus et reporting commercial conformément aux procédures groupe
- Participer à la politique commerciale des sociétés et du groupe
- Proposer des axes de développement au regard des segments affectés (certifications, investissements, etc.)

Votre profil

Vous êtes issu(e) d'une formation supérieure de type école d'ingénieur, commerce ou équivalent et disposez d'une expérience professionnelle d'au moins 5 à 10 ans en commerce réalisée dans un environnement industriel complexe à forts enjeux.

La maîtrise de l'anglais parlé et écrit est impérative, une troisième langue est un plus.

Vous disposez également :

- D'un esprit de conquête avec un profil de type « chasseur »
- D'une bonne connaissance du secteur de la sous-traitance industrielle, avec une préférence pour le secteur médical
- D'une forte capacité à élaborer des stratégies commerciales et des partenariats de long terme et les mettre en œuvre notamment en intégrant rapidement la complexité du portefeuille industriel pour en définir, en avant-vente, des concepts commerciaux attractifs et orientés client.
- De la capacité à soutenir et négocier des offres auprès des clients, et à établir et développer des partenariats avec de grands acteurs du secteur médical et autres.
- D'une pratique éprouvée de la relation client dans un environnement complexe.

Informations complémentaires

Poste itinérant qui nécessite une présence régulière sur les sites de production situés à Aix-sur-Vienne (87), Verneuil-sur-Vienne (87), Brive (19) et Veauche (42).

Package : véhicule de fonction, téléphone portable, PC portable

Merci d'envoyer votre candidature (CV + Lettre de motivation) à l'adresse mail suivante :
recrutement@euclide.pro